TRANSACTIONS ET DÉPARTS NÉGOCIÉS : COMMENT LES GÉRER ?

PROGRAMME

CONSTRUIRE ET NÉGOCIER UNE TRANSACTION

ORGANISER LA RUPTURE CONVENTIONNELLE DU CONTRAT DE TRAVAIL

ORGANISER DES DÉPARTS NÉGOCIÉS COLLECTIFS

ROMPRE LE CONTRAT À DURÉE DÉTERMINÉE AVANT SON TERME D'UN COMMUN ACCORD

METTRE FIN AU LITIGE RELATIF AU LICENCIEMENT PAR LA CONCILIATION

OBJECTIFS

 Savoir mettre en œuvre les différentes procédures de rupture du contrat de travail.

MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Atelier de formation associant théorie et pratique
- Remise d'un support pédagogique écrit reprenant les thèmes abordés dans la demi-journée
- Grille d'évaluation de la formation

PSH: INCLUSION

DU HANDICAP

Pour en savoir plus sur l'accessibilité à nos formations, cliquez ici

PUBLIC CONCERNÉ

Aucun prérequis demandé

- Directeur(rice)/Responsable des ressources humaines
- Responsables administratifs(ives)
- Assistant(e)s de direction / Assistant(e)
- administrative
- Responsables / Chefs d'équipe
- Chef d'entreprise
- Chargé(e) des relations sociales
- Juriste
- Expert-comptable
- Gestionnaire de paie / RH

TARIF

(frais de petit déjeuner offerts) Tarif de demie-journée: 1500 euros HT Tarif journée: 3000 euros HT

Accéder au

Formulaire d'inscription

